



Authorized
Partner

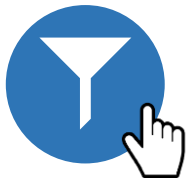
CONTENIDO



Y eso, ¿cómo se come?



Diseño de cursos



Optimización del embudo de ventas



Implementación de software



Partner de Zoho



Hyggelink



Formación



Consultoría

CONTACTO



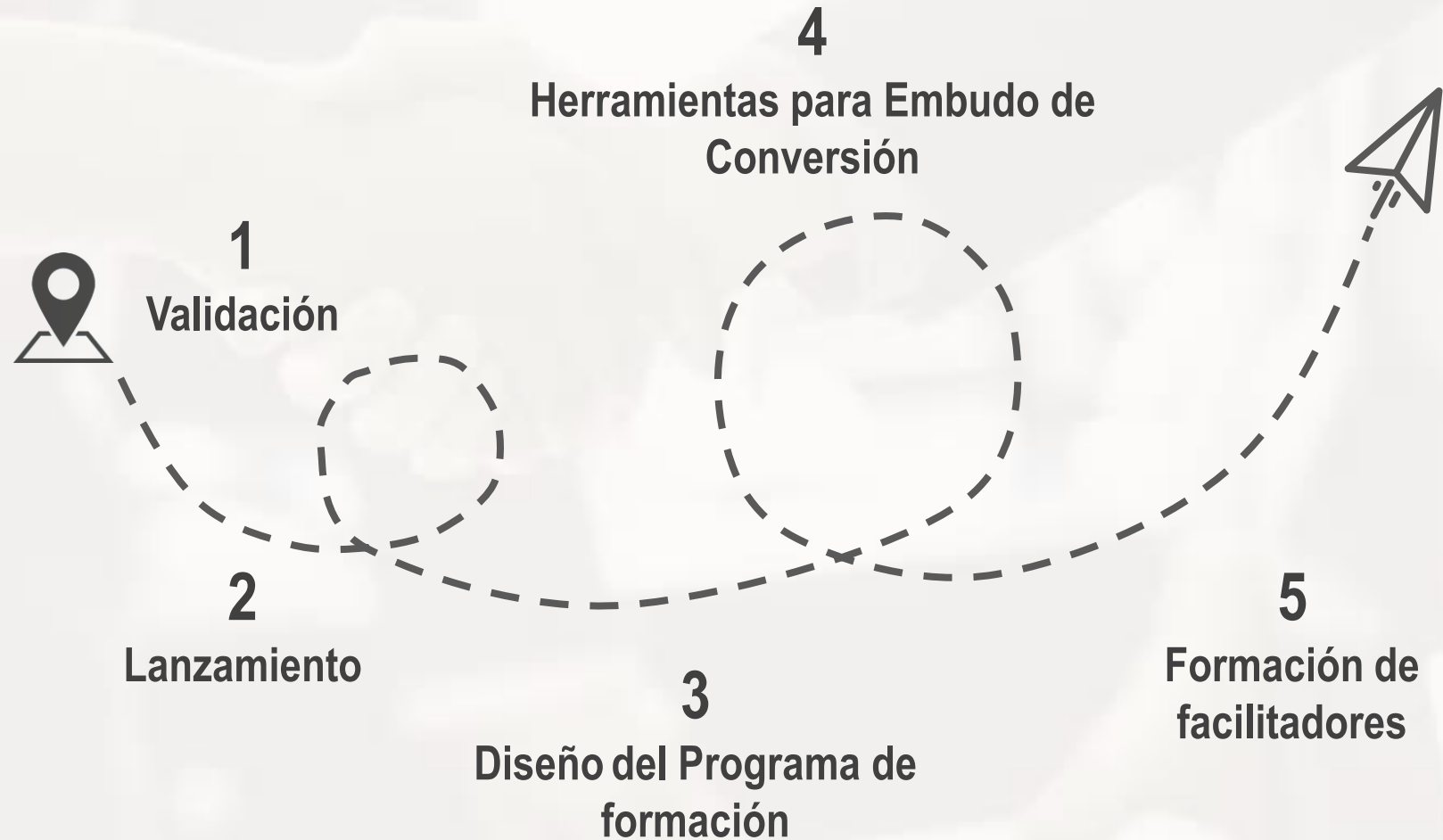
DISEÑO DE CURSOS

DIRIGIDO A PROFESIONALES INDEPENDIENTES
QUE QUIEREN MONETIZAR SUS CONOCIMIENTOS



Este servicio es para ti si buscas dar pasos seguros en la creación de un curso digital.

Con un equipo que entiende tus necesidades, obtendrás asesoría en la creación o rediseño de tu programa de formación, acompañamiento en el desarrollo de habilidades para ser formador y apoyo tecnológico para





Y ESO, ¿CÓMO SE COME?

CURSOS PARA EMPRESAS



Iniciativa creada para ofrecer a empresas **aprendizaje sobre las competencias más importantes** para lograr el éxito personal y profesional.

Desde la visión de 12 expertos globales en diferentes temáticas, desarrollamos programas de formación personalizados conformados por cursos con un factor transformador tangible para cada aliado de aprendizaje, con enfoque en las competencias blandas de mayor demanda en el mercado.

Servicio y atención al cliente

Desarrollo personal

Liderazgo de proyectos

Comunicación

Gestión del cambio

Liderazgo de personas y equipos

Creatividad e innovación

Negociación

Gestión del tiempo

Resolución de problemas

Ventas

Visión tecnológica

¿Cómo se come este servicio?

APERITIVO

Sesión de trabajo para diseñar la ruta de aprendizaje



PLATO FUERTE

¡Acción!
Disfruta de experiencias de aprendizaje



POSTRE

Informe con resultados obtenidos y oportunidades de mejoras



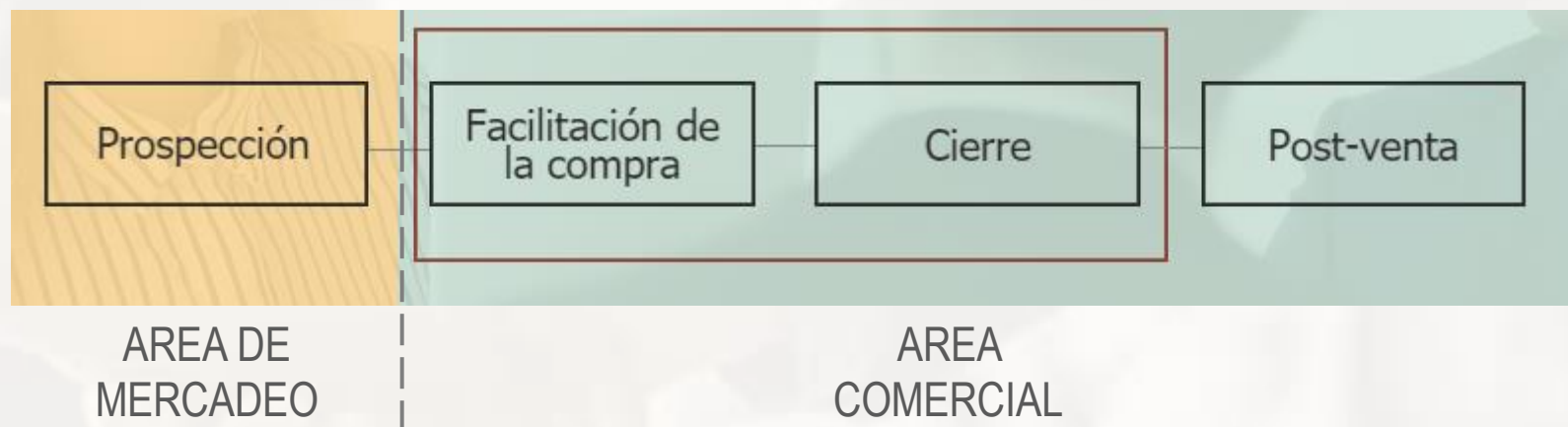
OPTIMIZACIÓN DEL EMBUDO DE VENTAS

EXCELENCIA COMERCIAL

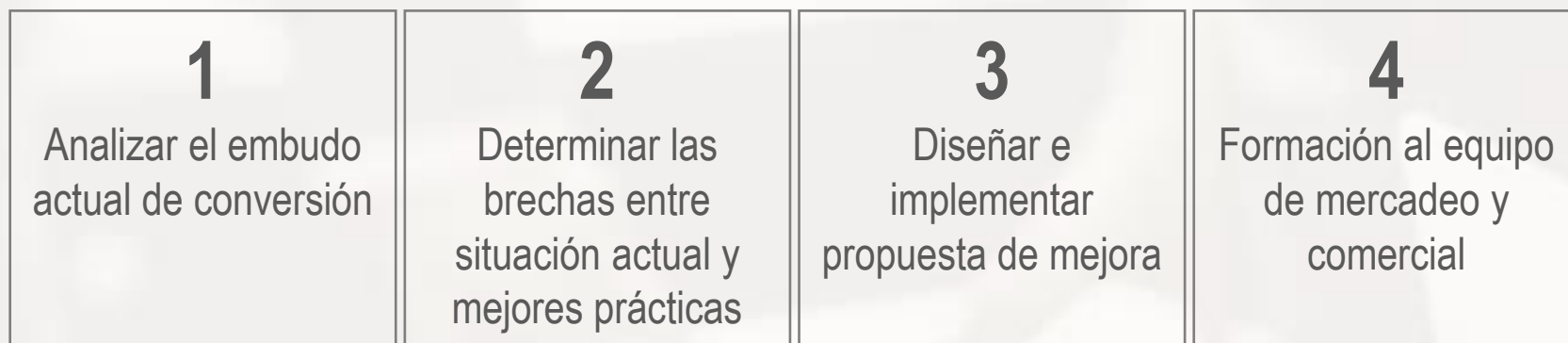
Se basa en maximizar los tres procesos más importantes para la generación de ventas de un negocio: **la prospección, la facilitación de la compra y la post-venta.**

Optimizando procesos del área de mercadeo y comercial siendo los principales responsables de activar el aparato productivo de la organización.

Nuestra propuesta incorpora metodologías y herramientas adaptadas a cada tipo de negocio para agilizar procesos e incrementar los ingresos.



Fases del servicio





OPTIMIZACIÓN DEL EMBUDO DE VENTAS



BENEFICIOS

EMPRESA:

Mayor orden y control

- Centralizar la información y gestión de los Clientes
- Segmentar clientes
- Medir indicadores claves en tiempo real
- Orquestar el ciclo de ventas con las demás áreas involucradas en el proceso

Mayor rentabilidad e información
para tomar decisiones

VENDEDORES:

Eficiencia y facilidad para cierres

- Reducir tiempos en tareas operativas y de traslados
- Interactuar mejor con clientes y equipos
- Aumentar la productividad y disminuir el estrés

Captar, retener clientes
e incrementar su consumo



IMPLEMENTACIÓN DE SOFTWARE



AUTOMATIZA LO IMPORTANTE

Este servicio está destinado a **escuchar cuáles son los problemas** que posee su organización con la finalidad de **evaluar la tecnología o software en la nube que mejor se adapte** a la organización.

PROBLEMAS QUE PUEDE TENER SU ORGANIZACIÓN:

Falta de control en los procesos, pérdida de tiempo en trabajos manuales, dificultad para el seguimiento de indicadores de gestión, problemas de comunicación, quejas y reclamos de clientes.

La tecnología como ente habilitante de procesos claves facilita la gestión de procesos medulares, elimina los desperdicios de tiempo, minimiza los riesgos de errores humanos y mejora la relación con los clientes, lo cual se resume en un **aumento de la productividad de la empresa, empleados felices, líderes informados y clientes satisfechos.**

Fases del servicio

1

Análisis del proceso seleccionado y asesoría de las mejores prácticas

2

Recomendación del software adecuado e implementación

3

Configuración de parámetros y **migración** de datos en el software

4

Capacitación al equipo que dará vida al software



PARTNER DE ZOHO



| **Authorized**
Partner



En Hyggelink **nos asociamos con Zoho Corporation**, una de las empresas más destacadas creadoras de software empresariales en la nube, para potenciar el crecimiento estratégico de todas las áreas de las empresas.

El partnership nos permite ofrecer un abanico de servicios a las organizaciones para transformar la forma en que trabajan con software intuitivos, de alta calidad y bajo costo.

Ofrecemos aplicaciones integradas que permite a las empresas administrar sus **ventas, marketing, atención al cliente y aplicar encuestas con el poder de la analítica y la inteligencia artificial.**

+ 24

años en el mercado mejorando la gestión de negocios en todo el mundo

+ 60

millones de usuarios a nivel mundial que utilizan las aplicaciones de Zoho para el trabajo diario

+ 45

aplicaciones para potenciar desde emprendedores hasta grandes organizaciones



Empieza la transformación digital y humana de tu negocio

- Estamos ubicados estratégica en USA, Europa y LATAM
- Agregamos valor a líderes empresariales de pequeñas, medianas y grandes empresas
- Ofrecemos:
 - Estrategias para mejorar el desempeño comercial
 - Automatización de procesos medulares con ZOHO
 - Desarrollo de competencias claves para los colaboradores de empresas





EL EQUIPO

CONSULTORES SENIOR HYGCELINOS



Alberto Medina

Modelados de Negocios
y Tecnología



Jaime Saleta

Finanzas y Estudios de
Mercado



Mare Pimentel

Resolución de problemas
y procesos de negocio



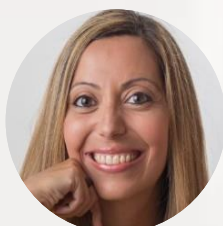
Gustavo Yepes

Gestión del Tiempo y
coaching personal



Julio Gutiérrez

Ventas y planificación
estratégica



Mónica G. Sempere

Comunicación y
Desarrollo de Estrategias



Pedro Solórzano

Gestión del Cambio y
desarrollo de estrategias



Gumer Da Costa

Negociación y toma de
decisiones



Vanesa García

Desarrollo Personal
y Coaching



Raúl André

Atención y
Servicio al cliente



Arnaldo Rodríguez

Liderazgo de
Personas y equipos



Juan Suárez

Creatividad e
Innovación



Luis E. Campos

Gestión de Proyectos
y Comercial



CONTACTO

TE LLAMAMOS



 www.hyggelink.com

 info@hyggelink.com

 [+34 722 58 03 70](tel:+34722580370)



